









ISTITUTO TECNOLOGICO SUPERIORE ACADEMY MECCANICA, MECCATRONICA, MOTORISTICA E PACKAGING - ITS MAKER ACADEMY

Corso: GESTIONE TECNICO-COMMERCIALE

TECNICO SUPERIORE PER LA GESTIONE COMMERCIALE INTERNAZIONALE DI PRODOTTI E SERVIZI

BIENNIO: 2025-2027 **Sede:** MODENA

I ANNO											
Modulo n.	Titolo del modulo/Unità formativa	Durata (ore)	Aula	Project work (ore)	ELearni ng (ore)	Stage (ore)					
1	Inglese tecnico	40	40								
2	Comunicare e relazionarsi nelle organizzazioni	20	20								
3	Relazionarsi e lavorare in gruppo I	24	24								
4	Software di produttività personale	32	32								
5	Strumenti digitali di lavoro collaborativo, presentazione e comunicazione	24	24								
6	Tecniche di analisi dei dati	30	30								
7	La negoziazione internazionale	28	28								
8	Commercio internazionale e fornitura del prodotto da origine a destino	24	24								
9	Sicurezza sul lavoro	16	16								
10	Modelli di organizzazione del lavoro e della produzione	20	20								
11	Tecniche di project management e gestione della commessa	24	24								
12	Comunicazione commerciale	32	32								
13	Marketing strategico e operativo	20	20								
14	Lettura del disegno tecnico	36	36								
15	Configurazione di layout e dimensionamento tecnologie	24	24								
16	Direttiva macchine	16	16								
17	Tecniche di problem solving	18	18								
18	Analisi di benchmarking e customer satisfaction	32	32								
19	Configurazioni di prodotto standard, semi-custom e custom	32	32								
20	Preventivazione e costificazione di commessa	36	36								
21	Calcolo finanziario per la cessione di tecnologia	36	36								
22	Laboratorio di tecnologia dei materiali	36	36								
23	Stage/tirocinio I	400									
	totale primo anno	1000	600								

II ANNO										
Modulo n.	Titolo del modulo/Unità formativa	Durata (ore)	Aula	Project work (ore)	ELearni ng (ore)	Stage (ore)				
1	Inglese commerciale	50	50							
2	PRP - problem ranking process	32	32							
3	Tecniche di vendita	30	30							
4	Soft skills: Lavorare per obiettivi	16	16							
5	L'offerta tecnico-commerciale	24	24							
6	Management e comunicazione interculturale	24	24							
7	Analisi, utilizzo e protezione dei dati digitali cyber security	16	16							
8	Design thinking	32	32							
9	Norme contrattuali per la vendita internazionale di beni	24	24							
10	Imprenditorialità e progetto d'impresa	24	24							
11	Orientamento: competenze per la transizione al lavoro	12	12							
12	Ricerca attiva del lavoro	8	8							
13	Configurazione e gestione di servizi	24	24							
14	Normazione tecnica e certificazione per l'esportazione di macchine, impianti e	16	16							
15	Studio di avamprogetto	32	32							
16	Gestione commerciale dei dati di prodotto	32	32							
17	Amministrazione tecnica delle vendite	44	44							
18	Pay per use e licensing di tecnologia	24	24							
19	Servizio di asset lifecycle management	24	24							
20	Tecnologie di monitoraggio remoto e gestione dei dati di prodotto, manutenzione predittiva	32	32							
21	Laboratorio di sistemi meccatronici e di automazione	40	40							
23	Progettazione/sviluppe/realizzazione di un	40		40						
24	Stage/tirocinio II	400								
	totale secondo anno	1000	560	40						